

## ZUGESCHNITTEN AUF DIE HERAUSFORDERUNGEN VON HEUTE



### DAISEIKAI.10



TOSHIBA ist ein weltweit führender Anbieter von hocheffizienten und leistungsstarken Klimasystemen und Wärmepumpen für Privat- und Businessanwendungen.

TOSHIBA Klimasysteme & Wärmepumpen wird geführt als lokale Organisation in zwölf europäischen Ländern als Teil der Beijer Ref AB. Unser Hauptsitz ist in Unterschleißheim mit einem zentralen Lager bei München. Wir bieten unter anderem einen indirekten Vertrieb über ein deutschlandweites Fachpartnernetzwerk, sowie über unsere Distributoren an.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt | Standort Homeoffice im Vertriebsgebiet  
Vertriebsbeauftragter für den Bereich Klimasysteme & Wärmepumpen  
Gebiet Baden-Württemberg m.w.d

#### Schwerpunktaufgaben:

- Technischer Vertrieb von Split/Multisplit, VRF-Anlagen und Wärmepumpen im Außendienst
- Persönlicher Kundenbesuch durch Reisetätigkeit im zugeteilten Vertriebsgebiet
- Intensive Betreuung und Ausbau unseres Fachpartnernetzes in der Vertriebsregion Baden-Württemberg und angrenzend
- Positionierung, Festigung und Ausbau der gesamten Produktpalette im zugeteilten Vertriebsgebiet
- Eigenständige Angebotserstellung und Bearbeitung, Projektierung bis zur erfolgreichen Auftragserrlangung
- Ausarbeitung und Bearbeitung von Leistungsverzeichnissen in Zusammenarbeit mit Planungsbüros
- Kundenbetreuung und -Schulung In-House und vor Ort beim Kunden

#### Anforderungsprofil:

- Vorzugsweise abgeschlossene technische Ausbildung; Schwerpunkt Kälte-/Klima-/SHK-Technik oder vergleichbar
- Vertriebserfahrung im Bereich der Kälte-/Klima-/SHK-Technik oder vergleichbar
- Gute MS Office-Kenntnisse
- Bereitschaft zum Erwerb von Zusatzqualifikationen und zu laufender Fortbildung
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind von Vorteil
- Hohe Flexibilität, Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit, Belastbarkeit
- Selbstständige und sorgfältige Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet (Führerschein Klasse B)
- Hands-on-Mentalität

#### Wir bieten:

- Ein langjährig erfolgreiches und dynamisches Unternehmen mit internationaler Ausrichtung
- Ein attraktives Gehaltspaket
- Neutraler Premium-Firmenwagen auch für private Nutzung
- Möglichkeit auf JobRad
- Modernste Büroausstattung
- Vorhandene Vertriebsstrukturen
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit, in der Eigeninitiative und Eigenverantwortung gefördert werden
- Flexibilität und Kreativität
- Mobiles Arbeiten

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung: [Bewerbung@toshiba-hvac.de](mailto:Bewerbung@toshiba-hvac.de) mit dem Nenncode: Jaichwill\_HVAC0924